

## 特乐意建材电子商务交易平台诚招

### 区域代理运营商

互联网时代给了我们一个自由驰骋的天地,一颗不羁的心需要广阔的空间尽情释放。

加入我们,特乐意给您一双翅膀,让您能在天空自由翱翔!

加入我们,特乐意给您一个风帆,让您能在商界蓝海远航!

加入我们,特乐意给您一个引擎,让您能风驰电掣前行!

如果您是一个有抱负,一个勇于承担责任,一个有进取精神,一个具有资源优势,一个热爱互联网世界的勇士和智者,特乐意建材电子商务交易平台大家庭随时欢迎您的加入,成为我们区域运营代理合作商!特乐意特愿意和您一起携手,共创属于你我辉煌的明天!

### 为什么加入特乐意地区运营代理商大家庭

#### 天时

“电子商务在很大程度上直接带动了‘实体经济’,无论是 B2B、B2C 还是 C2C。更重要的是,电子商务大大降低了流通成本,这对激发中国经济的活力功不可没。” / 李克强 国务院总理

《国务院办公厅关于促进建材工业稳增长调结构增效益的指导意见》  
国办发〔2016〕34号

《国务院办公厅关于促进建筑业持续健康发展的意见》

国办发[2017]19号 更多

#### 地利

建筑业: 2016 年总产值 193567 亿元,增加值达 4.95 万亿元,占生产总值的 6.66%;

建材工业: 2016 年主营业务收入 7.6 万亿元,同比增长 5.3%,

特乐意信息技术(北京)股份有限公司

web: www.teleyi.com E-mail: public@teleyi.com

Tel: 400-6869561 010-83682710

地址: 北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层





增加值同比增长 6.7%，比整个工业高 0.7%；建材生产企业利润 4906.9 亿元，同比增长 9.1%；根据《建材工业发展规划（2016-2020 年）》2020 年，建材工业应用电子商务开展采购、销售等业务的比例由 2015 年的 25%提升到 40%。

## 人和

“在 B2B 方面，中国有一个巨大的市场，很多的潜力需要我们发掘。”

/ 熊晓鸽 IDG 资本创始合伙人

“供给侧”改革下，B2B 的春天正在到来。

/张勇 阿里巴巴集团 CEO

## 特乐意大家庭简介

特乐意建材电子商务交易平台（www.teleyi.com）成立于 2014 年，是集线上交易、支付、仓储、物流、票据、金融、个性化服务于一体的全国首家第三方以大宗建材为引领的全品类垂直建材 B2B 电商交易服务平台。特乐意平台自 2014 年 3 月成立以来，5 月 30 日网上第一笔交易产生，7 月 27 日网上交易额突破 1 亿，2014 年线上交易突破 12 亿！2015 年线上总交易额达 40 余亿！2016 年线上总交易额达 60 余亿！目前，平台优质建材企业近 6 万家，品类达 2 千多品类，产品超过 3 万种，已与中铁建设集团、中国核工业建设集团、中国交通建设股份有限公司、北京建工集团、北京城建集团、北京住总集团及各省市建工集团等 500 多家央企国企达成线上采购合作，业务覆盖全国区域。

特乐意践行传统建材产业与互联网融合的工作获得了政府、社会和行业的高度认可。荣获 2014 年度“中国最具成长性企业”，2015 年获得“中国建筑业协会时尚创新奖”和中国建材报颁发的“优秀 B2B 平台奖”，2016 年特乐意蝉联“中国建材服务业百强”等荣誉称号。

此外，特乐意在担任中国国际投资促进会电商工作委员会副主席、中国建材流通协会副会长、中国建材流通协会基础建设网络招标专委会执行主任，中国建筑业协会材料分会副会长、中国建材企业管理协会理事、中国施工企业管理协会设备物资采购委员会发起单位，中国

特乐意信息技术(北京)股份有限公司

web: www.teleyi.com E-mail: public@teleyi.com

Tel: 400-6869561 010-83682710

地址: 北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层





土木工程学会总工程师工作委员会理事、北京丰台区电商产业发展联盟理事长兼秘书长等社会职务的同时，以构建 360° 建材自由贸易服务体系为企业愿景，秉持开放和融合心态推动建材行业依托互联网技术和互联网思维的供给侧改革。从 2015 年开始，在政府、社会组织和业内大型企业支持和积极参与下，连续举办的三届的“特乐意互联网+建材高峰论坛”，为政府和企业搭建了研讨、交流和服务的平台，得到了业内的高度认可。2017 年 3 月举办的高峰论坛，来自 400 余家企业和政府、协会组织的 600 余位嘉宾参会。150 余家媒体对会议进行了报道和转载，传播人次 570 万人次，也已形成了业内的品牌风向标。

特乐意基于采供双方开发的建材招采平台交易系统、线上结算交易系统、基于 SaaS 服务的招采系统、企业内部信息化专业系统、供应链金融、会员服务体系、基于战略核心企业库的建材商品直供服务等产品和服务应用得到了应用企业的高度认可。

特乐意始终坚持科技创新推动行业发展的理念。2016 年，特乐意获得“国家级高新技术企业”认证。特乐意目前拥有多项软件著作权，在职人员中既有有来自建筑建材领域的专业人员，也有来自百度、GE、拉手等知名互联网和电商企业的互联网人才，形成传统产业和互联网的有机融合。其中具有大专及以上学历的占职工总数 90% 以上，直接从事研究开发的科技人员占职工总数的比例超过 50%。

特乐意在完善自身发展过程中十分重视对行业发展的研究和人才培养工作。分别与清华大学、对外经贸大学、商务部国际电子商务中心研究院、中国建材工业经济研究院、北京电子商务协会等科研院所和社会组织开展行业深度研究和人才培养的合作。

特乐意推进的各项工作得到了国家住建部、商务部、北京市政府、北京市建委、丰台区政府、丰台区建委、丰台区商务委等政府部门的支持和肯定。巨大的行业优势、资源优势、专业优势及团队优势为特乐意的发展插上了腾飞的翅膀。特乐意人坚信只有顺势而为，锐意创新，勇担社会责任，才能在改革大潮中永立潮头！

特乐意信息技术(北京)股份有限公司

web: [www.teleyi.com](http://www.teleyi.com) E-mail: [public@teleyi.com](mailto:public@teleyi.com)

Tel: 400-6869561 010-83682710

地址: 北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层



## 特乐意的特点

### 永不落幕的全品类和特色品类相结合的展销平台

以大宗建材和特色建材为引领,实现全品类和特色品类相结合,打造全天候跨地域提供永不落幕的展销平台。

### 在线交易

发布商品、下单线上交易、支付现款、预付、账期、收发货管理、保险。

### 高效在线招采流程

以央企国企和品牌采购企业为主体的询价采购、招标采购、竞价采购、比价采购等招采方式,形成高效低成本的采供交易流程。

### 定制化供应商库

在海量供应商资源中定制专属供应商库,实现供采双方的细分专业合作。

### 商品直采通道

平台与优势大型企业建立商品直采合作通道,优质低价商品可快速成交,提升销售业绩,降低库存压力。

### SaaS 招采系统

基于 SaaS 方式部署和服务的招采系统,具有快速部署、灵活需求定制、持续升级、数据分析、企业内部系统连通、外部资源对接以及对资源管理,具有低投入高产出效果。

### 移动商城

为平台企业提供移动 APP,使企业用户随时随地使用平台服务。

### 供应链金融

为供采应收应付货款账期提供供应链金融工具,加速资金和库存周转。

### 行业资讯

为平台上企业提供最前沿第一手的行业信息,以及提供相应的广告和品牌推广服务。



## 运营代理商的收益

- 为上线供应商提供服务体系的运营收益分成；
- 特乐意各类收费的信息化工具收益分成；
- 供应链金融服务的佣金分成；
- 直供建材销售的渠道价格分成；
- 其他服务收益分成。

## 如何进入特乐意地区运营代理商大家庭

### 什么是运营代理商

指合作伙伴在某地区或某领域有较强的建材相关资源优势，并有一定的互联网电子商务运营能力。可代表特乐意公司在该地区按照特乐意整体运营规则独立开展特乐意建材电商平台的运营工作。

在指定区域内（一般为地市级），可存在多个运营代理商，合作时间一般为 3 年。

区域运营代理商通过特乐意提供的电商平台及其授权的产品销售取得收入，双方按照协议约定进行分配。

### 运营代理商资质要求

1. 从事建筑、建材及房地产行业的合法经营企业法人，注册资本不少于 1000 万元，且在企业中持股比例超过 51%，并足额缴纳注册资本；
2. 具有固定的适宜面积的办公场地；
3. 企业规模不小于 20 人，具有本项目的运营团队。
4. 在区域内有比较充足的施工项目信息、建筑材料采购商、供应商资源；最好能有较为丰富的互联网电子商务运营经验；
5. 已连续经营 3 年以上，连续 3 年盈利，企业上一年度营收额不低于 3000 万；
6. 在当地政府、社团组织等具有良好的人脉关系；
7. 无不良信誉记录；
8. 双方合作考察期为六个月，达到双方约定的运营指标。

特乐意信息技术(北京)股份有限公司

web: [www.teleyi.com](http://www.teleyi.com) E-mail: [public@teleyi.com](mailto:public@teleyi.com)

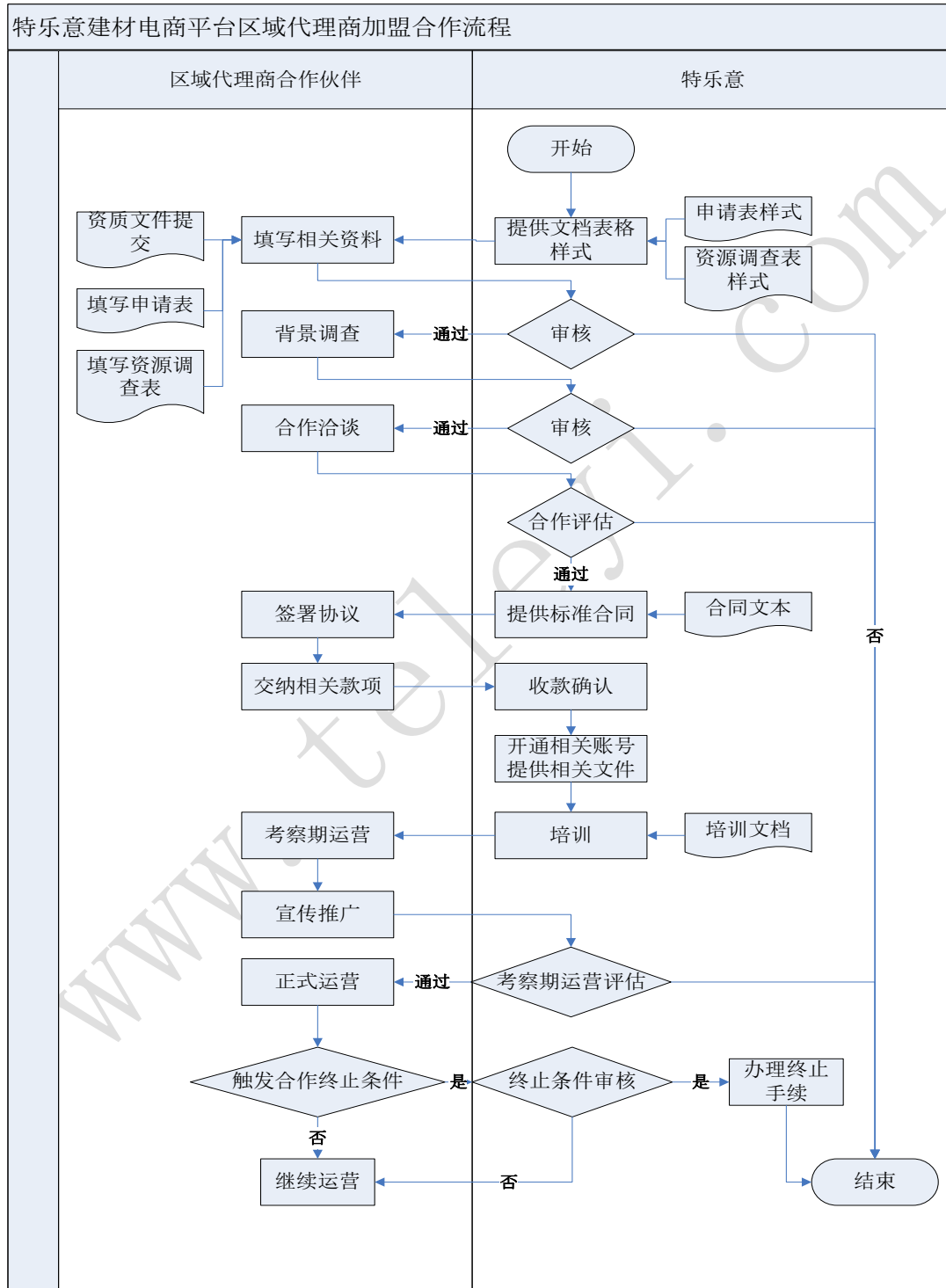
Tel: 400-6869561 010-83682710

地址: 北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层



## 运营代理商加入流程

### 流程示意图



## 流程说明

### 1、特乐意文档表格样式：可通过点击或复制链接进行下载：

代理商招商说明：

[www.teleyi.com/file/download?path=activity/agent-operators/dlyys.pdf](http://www.teleyi.com/file/download?path=activity/agent-operators/dlyys.pdf)

申请表格：

[www.teleyi.com/file/download?path=activity/agent-operators/sqb.xlsx](http://www.teleyi.com/file/download?path=activity/agent-operators/sqb.xlsx)

资源调查表：

[www.teleyi.com/file/download?path=activity/agent-operators/dcb.docx](http://www.teleyi.com/file/download?path=activity/agent-operators/dcb.docx)

### 2、合作伙伴资料申报

#### ➤ 电子申报

(1) 合作伙伴下载以上文件，进行认真填写；

(2) 准备企业的资质文件：工商登记、税务登记和组织代码（或者三证合一）以及需要政府专门审批的经营文件扫描件。

以上文件通过 [public@teleyi.com](mailto:public@teleyi.com)

#### ➤ 纸质申报：以上文件初审合格后，特乐意会通知申请企业。请企业打印或者复印后相关文件加盖公章后邮寄到

地址：北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层

收件人：特乐意信息技术（北京）股份有限公司

区域代理商管理部

邮编：100070

### 3、背景调查

特乐意将对企业申报资料进行情况核实。

### 4、合作洽谈

特乐意与合作伙伴通过电话、邮件和面谈等方式进行合作洽谈。

### 5、合同签署

签署合同阶段，特乐意将标准合同与合作方进行交流，双方无异议后进行合同签署。

特乐意信息技术（北京）股份有限公司

web: [www.teleyi.com](http://www.teleyi.com) E-mail: [public@teleyi.com](mailto:public@teleyi.com)

Tel: 400-6869561 010-83682710

地址：北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层



## 6、款项交纳

根据合同规定交纳相关费用。

## 7、考察期

根据双方合同签订的运营目标进行运营,达到要求后进入正式合作期。

## 8、触发终止合作条款

根据合同约定双方严格执行,如果发生了违约、合同到期等条款条件,进入终止合同阶段。双方评估后符合终止条件,双方合作终止,否则继续合同履行过程。

## 运营代理商品牌授权和管理费

合作期三年

第一年 50 万/年;

第二年 75 万/年;

第三年 100 万/年。

## 运营代理商服务保证金

运营代理商交纳保证金 50 万。

如果合作期间没有发生违反保证金要求的行为,合作结束后将无息退回。

## 联系我们

特乐意网站: [www.teleyi.com](http://www.teleyi.com)

本文件下载地址:

工作时间: 法定工作日 9:30-12:00 (上午)

13:00-18:00 (下午)

咨询热线: 010-83682710 转分机 812

邮箱: [public@teleyi.com](mailto:public@teleyi.com)

地址: 北京市丰台区科学城航丰路 13 号院崇新大厦 2 号楼 3 层

收件人: 特乐意信息技术(北京)股份有限公司

区域代理商管理部 邮编: 100070







特别说明:

以上内容最终解释权归特乐意信息技术(北京)股份有限公司所有

特乐意信息技术(北京)股份有限公司

2017年6月

WWW.TELEYI.COM

特乐意信息技术(北京)股份有限公司

web: [www.teleyi.com](http://www.teleyi.com) E-mail: [public@teleyi.com](mailto:public@teleyi.com)

Tel: 400-6869561 010-83682710

地址: 北京市丰台区科学城航丰路13号院崇新大厦2号楼3层

